
גיל פינקלשטיין

סדנאות נבחרות

הגשמה
הכל אפשרי!



סדנאת העצמה

איך להדליק את המנוע הפנימי ולהתנהל באנרגיות גבוהות לאורך היום למרות הקשיים.

מטרות

**חוסן מנטאלי - התנהלות אפקטיבית חיובית מעבר לקושי, פחד וכישלונות.
מחשבה יוצרת מציאות – שימוש בכוחות הדמיון, המחשבה, הדיבור, המעשה והתת-מודע
ליצירת תוצאות מדהימות!
נטרול חסמים, מגבלות ותפיסות מכשילות.
גישת השפע והאפשרויות - איך לזמן הזדמנויות ושפע.**



העקרונות שיילמדו בסדנא

1. מיקוד בעשייה.
2. מוטיבציה עצמית להצלחה.
3. התנהלות "בלי חשבון" מעבר לחסמים.
4. גישת האחריות מול קרבנות.
5. תפיסות מכשילות לעומת תפיסות פורצות דרך.

סדנת הקשבה איכותית

כלי היוצר קליטה ושידור מסרים בצורה חלקה, שלמה, מדויקת ורלוונטית.

מטרות

1. קידום מטרות ואינטרסים. בהירות, הבנת המסרים והאינטרסים של האחר.
2. יצירת דיאלוג איכותי לשיתוף פעולה פורה. מאפשרת לנו להבין ולהיות מובן באופן מדויק.
3. רתימת האחר למטרותיי.
4. בניית מערכות יחסים. מונעת הסקת מסקנות חפוזה ושגויה. מצמצמת מתחים וקונפליקטים.



העקרונות שיילמדו בסדנא

1. יוצרים סביבה נקייה מרעשים המאפשרת הקשבה איכותית.
2. מנטרלים רעשים פנימיים בתוך ראשנו.
3. מונעים שיפוטיות ותפיסות מכשילות לפגוע בהקשבה.
4. גורמים לאחר להקשיב לי עד הסוף ולהיות מובן לו.
5. מוודאים הבנה.
6. מניעים לפעולה אדם אחר באמצעות הקשבה ותשאול חכם.

סדנת ניצול זמן אפקטיבי

האדם המצליח הוא זה שמפיק יותר מכל יחידת זמן.

מטרות

1. ניצול מרבי של ההתנהלות היומיומית.
2. הספק וסיפוק. בטחון, עצמאות וחופש.
3. זינוק בתוצאות במינימום השקעה וזמן.
4. בניית מנגנון עצמאי בלתי תלוי שייצר לנו תוצאות.



העקרונות שיילמדו בסדנא

1. מטריצת "סדרי עדיפויות" – הגדרת הצרכים החשובים להצלחה והדרך לפעול על פיהם.
2. תכנון – ניהול יעדים. התנהלות וסביבה עבודה מפרה.
3. ביצוע – אפקטיביות, אנרגיות ועוצמות.
4. עקרונות הצלחה – משמעת מול דחיינות ופירוק חסמים.

סדנת מיומנויות מכירות

ההבדל בין איש מכירות מצוין לשאר מתחיל ביכולות האישיות.

מטרות

1. הגדלת כמות העסקאות.
2. שיפור תנאי העסקאות.
3. קיצור זמן תהליכי המכירה.
4. עיצוב תודעת מכירות.
5. הטמעת שיטות ומיומנויות מכירה קלות ופשוטות.



העקרונות שיילמדו בסדנא

ציר תקשורתי

1. סגנונות תקשורת.
2. אסרטיביות.
3. כח ההשפעה.

ציר עסקי מכירתי

1. הכנת תהליך מכירה.
2. טיפול ומניעת התנגדויות.
3. סגירת עסקה.

סדנת סגנונות תקשורת

שפת ההצלחה. 4 המפתחות לזיהוי, התאמה והנעה ליצירת שיתוף פעולה עם כל אדם.

מטרות

1. איך לשווק ולקדם בשיחה כל רעיון / מוצר באופן מותאם לכל אדם.
2. איך מתגברים ומונעים "קצרים", אי הבנות, התנגדויות, קונפליקטים ומתחים.
3. למה קל לנו עם אנשים מסוימים ליצור "כימיה", אמון והבנה ועם אחרים התקשורת לא זורמת.
4. איך לגרום לאנשים בקלות להגיע איתנו להסכמה, שיתוף פעולה והנעה לפעולה.



העקרונות שיילמדו בסדנא

1. **נלמד לזהות** תוך שניות ספורות את סגנון התקשורת של האדם מולנו.
2. **נקבל כלים ומיומנות** לתקשר ולהשפיע באופן מותאם ורלוונטי לזולת.
3. **נלמד את ההבדלים** בין השפה "ההגיונית" לשפה "הרגשית". עוצמת האסרטיביות.
4. **נחשף לתת-מודע** של צורת מחשבה ודרך קבלת ההחלטות, האנרגיות והרגשות שמניעות ובולמות אנשים.

סדנת פרזנטציה אפקטיבית

שיפור יכולות גבוהות להעברת מסרים והנעת אנשים בעמידה מול קהל.

מטרות

1. הנחיית קבוצות: עמידה מול קהל, בטחון עצמי והתגברות על פחד במה. שפת גוף, כרזימה, הובלה, ריתוק הקהל, שילוב של הומור, גמישות, סיפור סיפורים.
2. חיזוק שיתוף הפעולה ושדרוג היכולת לרתום אנשים למטרות שלנו.



העקרונות שיילמדו בסדנא

1. הכנה לפרזנטציה: מיקוד מטרת הפרזנטציה, לימוד ואפיון קהל היעד, בהירות מסרים ובחירת הדרכים להעברת המסרים, בניית תכנים, בסיוע כלי עזר והתאמתם, כגון מצגות, הדגמות, הפעלות וסרטונים.
2. השפעה – הנעה רגשית מול שכלית ואמנות ההקשבה. טכניקות להעברת מסרים לתת מודע.
3. התמודדויות - העברת מסרים מעמתים בקלות, טיפול בהתנגדויות ומניעתן מראש.

סדנאות נוספות

תקשורת בין אישית

1. כוח ההשפעה – שכנוע ורתימה.
2. שיתוף פעולה פורה בין אנשים.
3. משא ומתן – ארגז כלים חכם.
4. אסרטיביות.
5. ניהול ויכוח.
6. משובים - העברת ביקורת.
7. ניהול סכסוכים - פתירת קונפליקטים.
8. שפת גוף.

ניהול עסקי

1. ניהול עסק - היסודות החשובים. יזמות.
2. ניהול עובדים – המרכיבים החשובים.
בניית צוות מנצח.
3. שרות איכותי - פנים וחוץ ארגוני.
4. גביה חכמה.
5. עסק קטן מותג גדול –
שימוש באמצעי שיווק דיגיטאליים
ולא פורמאליים להגדלת המכירות.

עקרונות הצלחה

1. עקרונות הצלחה.
2. מנהיגות הישגית.
3. קבלת החלטות - ניצול הזדמנויות.
4. חזון וערכים - הצבת יעדים מדידים.
5. הצלחה הדדית – WIN WIN

גישות מנצחות

1. ניצחון הפחד.
2. ניצחון הכעס.
3. הנעה ומוטיבציה - משמעת וכח רצון.
4. הוקרה וחשיבה חיובית מול הלקאה עצמית
5. אחריות מול קרבנות ודאגות.
6. ניפוץ תקרות זכוכית. נטרול חסמים אישיים.
7. מיקוד וסטנדרטים - הרגלים מנצחים.

ההשקעה

ההשקעה הסופית להרצאה נגזרת מפרמטרים שונים: ההכנה המקדימה הנדרשת, שעות ההרצאה, המיקום, מספר המשתתפים, מספר המפגשים ועוד.

סיכום

הסדנאות ממוקדות פרקטיקה והטמעה. מעוברות בצורה חווייתית והומוריסטית ומלוות בהדגמות ותרגולים.

הסדנאות יצרו אפקט משמעותי מאוד בארגונים בהן הן הועברו. לאחר ההצלחות המסחררות של הסדנאות, חלק מהגופים אף הזמינו סדנאות נוספות. בין הארגונים שעברו את הסדנאות ניתן למנות את חברות מי עדן, אסם, בנק לאומי, כלל ביטוח, קופת חולים מכבי וקבוצת קל אוטו.

המנחה

מר גיל פינקלשטיין

מאמן ומרצה בכיר וותיק למנהיגות עסקית ושגשוג אישי ועסקי. מוביל תהליכים בארגונים מובילים בישראל. ליווה מאות אנשים ועסקים למעלה מ-10 שנים לתוצאות יוצאות דופן. בעלים של חברת **הגשמה**.

ניתן להתרשם בהרחבה בקישור:

<http://www.agshama.co.il>

ליצירת קשר: 054-7237301

gil@agshama.co.il





עו"ד שרון הר זהב -
מנהלת המרכז
להכשרה מקצועית

מר גיל פינקלשטיין העביר לתלמידים סדנאות בנושאי מכיחות, העצמה, הקשבה, ניהול זמן וכד' גיל העביר את החומר בצורה מקצועית עניינית ומאתגרת ביותר, תוך הצגת ידע רב בתחום הן מהיבט המקצועי והן מהיבט אישי. גיל שלט בחומר וידע להעבירו למשתתפים באופן מעניין ומאתגר תוך שיתופם בפתרון בעיות שהוצגו בפניהם ברוח הדברים. גיל זכה לשביעות רצון והערכה רבה מעבר לממוצע המקובל בקרב קהל המשתתפים. ממליצה בחום על גיל פינקלשטיין למתן הרצאות.



ליאור מזרחי
מנהל חטיבה עסקית

ההיכרות שלי עם גיל פינקלשטיין היא בת שנים רבות. למדתי מגיל תובנות רבות בתחום המכיחות, הניהול והחיים בכלל. הוא בעל שיטה מאוד בחרה להצלחה, המותאמת לארגון ולאדם, המביאה תוצאות טובות במהירות. אני ממליץ בחום להשתמש בשירותיו.



הפריצה שלך להייטק
אורית מגנזי מנהלת

המפגשים שבהנחיית גיל הם עוצמתיים, ומעניקים ארגז כלים פרקטי להתמודדות עם אתגרי המכירה היומיומיים. גיל מעביר את הליווי בצורה מהנה ומעשירה. בין השאר, אנו מנתחים יחד מקרים מהשטח ובונים יחד פתרונות, מבצעים תרגולים חיים רבים, ומשתפרים. גיל מביא איתו ניסיון עשיר ונרחב במכיחות, ניהול ותקשורת בין-אישית. אנו ממליצים בחום לשכור את שירותיו של גיל. אין ספק שמי שיעשה זאת יעבור חוויה עוצמתית ומהנה, שתביא לתוצאות מדהימות.



סדנת הגביה הועברה בצורה מעניינת וממוקדת והקנתה לנו מסגרת תיאורטית וכלים יישומיים לגבייה יעילה ונחוושה. הנושאים העיוניים הועברו באופן מרתק וחי, תוך שילוב הומור ודיונים דינאמיים. הצוות חוזק באמונה וביכולת תוך קבלת רעיונות ודרכי פעולה חדשים לתוצאות גבוהות.



רני שחר - סמנכ"ל

קיימנו את הדרכת המכיחות המעניינת של גיל פינקלשטיין ב"מאיר רמות" ואני מאמין שכל אחד מהעובדים יצא ממנה עם משהו שתורם לו בפעילות השוטפת מול הלקוחות.



משה צבי - סמנכ"ל

גיל פינקלשטיין אדם משכמו מעלה, מאמן עסקי איכותי ומסור. גיל עזר לנו לקבל כלים ניהוליים טובים יותר ולעמוד בסטנדרטים נכונים כלפי פנים וכלפי חוץ. אני מאמין כי מי שישכור את שירותיו יכול להפיק ממנת תועלת רבה לקידום עסקיו.

גיל יהיה נכס לכל מי שישתמש בשירותיו, ובפרט למי שמעוניין להתקדם ולפרוץ מזווית הניהול והמכירות. אני ממליץ בחום על הליווי שלו.



מוטי כץ – סמנכ"ל

גיל מביא איתו ארגז כלים עסקי ואישי עשיר, שתרום לחברה רבות, ולי באופן אישי. אני ממליץ בחום להיעזר בגיל, ואין לי ספק שמי שיבחר לעבוד איתו ירוויח המון.



איציק טודריס מנכ"ל

גיל הפגין הבנה וחשיבה יצירתית וצייד אותנו במגוון כלים שעוזרים לנו לבצע שיווק אקטיבי ויוזם. גיל פינקלשטיין שניחן ביכולות אימון גבוהות מאוד. אני ממליץ על גיל פינקלשטיין כאדם וכאיש מקצוע.



רוני חכים – מנכ"ל

אחד מהמאמנים הכרזימתיים והנחושים ביותר שאני מכירה, בהרצאה בקורס שיווק לעסקים קטנים. לקבל כלים לניהול העסק זה דבר אחד, וליישם זה דבר שני. אני יכולה לספר שהוא עורר התלהבות והשראה בקהל ומודה לו". גיל פינקלשטיין ייעץ לנו למשך תקופה מסוימת בשיתוף פעולה עם לקוחות, ולאורך כל הדרך חשנו את הדרייב הגבוה שלו להצלחה, את הדרישה שלו לעשייה וחוסר הויתור שלו במקומות הקשים. אדם שלא מוכן להתפשר ורואה ואומר כל מה שצריך. ישר כוח!



גלית מור
יועצת אסטרטגית

נחשפתי לשיטות ייחודיות שגיל עובד באמצעותן שסייעו באופן מיידי לשיפור תהליכי שיווק, מכירות וגביה. כל זאת הודות למקצועיות משולבת ביכולת הנעה, רגישות וחוכמה שאפיינה את עבודתו של גיל אני ממליצה לכל בעלת חברה או עסק שמעוניינת להזניק את העסק קדימה להיעזר בשירותים המצויינים של גיל.



מיכל רוזן - בעלים

גיל הוא מאמן עסקי אלוף. ממליץ בחום לכל החברים שרוצים ליישר שורות בעסק ולצתא להתסערות על הפסגה הבאה באשר היא.



גבי לביא - בעלים

בין לקוחותינו:



אגוד המוסכים בישראל



הפריצה שלך להייטק



לתיאום אירועים

אל גל EL



הגשמה
הכל אפשרי!



סדנאות

ניתן להתרשם מסרטון הדרכה לדוגמא של גיל בקישור הבא:

<https://www.youtube.com/watch?v=NNfam1vxeE8&t=29s>

ניתן להתרשם מהרחבות על פעילות הגשמה באתר החברה:

<http://www.agshama.co.il>